



## چرا باید کسب و کارتان را از همین امروز شروع کنید؟

### شش دلیل برای کارآفرین شدن

جان ۵۳ ساله بود که با خبری بد مواجه شد: اداره‌ی وی به خارج از کشور منتقل می‌شد. از ۸ سال پیش که وی به شرکت ملحق شده بود، تا رسیدن به پستی ثابت در قسمت مدیریت میانی و با حقوقی نازل و مزایای زیاد کار کرده بود. اکنون، او بیکار بود.

با گذران همه‌ی دوره‌ی بزرگسالی در پست‌های سازمانی، جان می‌دانست که می‌تواند مجدداً شغلی برای خود پیدا کند. اما این پنجمین باری بود که یک شغل امن و مطمئن به دلیل کوچک‌سازی، تجدید ساختار یا دیگر اشکال سازمان‌دهی، از کف وی می‌رفت. وی با داشتن همسر و دو فرزند نوجوان، تمایلی به ادامه این بازی سازمانی نداشت. اکنون، زمان ایجاد کسب و کاری شخصی برای خود فرا رسیده بود.

### مهاجرت بزرگ

در سراسر جهان، گروه‌های مردم، وابستگی به شرکت‌های بزرگ را رها کرده و در جستجوی استقلال از طریق ایجاد شرکت‌های شخصی می‌باشند. در هر ماه، حدود یک میلیون آمریکایی در مسیر تغییر و یا رهاسازی شغلیند، و پیوسته تصمیم به شروع کسب و کاری شخصی می‌گیرند. در گزارش اخیر اتاق بازرگانی آمریکا، با عنوان "کار، کارآفرینی و فرصت در قرن ۲۱ در آمریکا"، آمده است که: "میلیون‌ها آمریکایی در حال روی آوردن به کارآفرینی از طریق ایجاد کسب و کارهای شخصی هستند. در این گزارش همچنین یافته نظرسنجی گالوپ آمده است که "۶۱ درصد از آمریکایی‌ها اکنون ترجیح می‌دهند که رئیس خود باشند".

### ۶ مزیت کارآفرینی

۱. **امنیت شغلی:** تنها در یک یا دو نسل پیش بود که ایجاد یک کسب و کاری شخصی کار پرمخاطره و ریسک‌پذیری محسوب می‌شد و کار در یک شرکت بزرگ امن‌ترین مسیر بود. اکنون، کار برای سازمانی سنتی پرمخاطره‌ترین گزینه به حساب می‌آید. کار کردن برای خود، امنیت شغلی جدید می‌باشد. دانکان مکفرسون<sup>۱</sup>، رئیس هیئت مدیره و موسس شرکت مشاوره "سیستم‌های پارتو" می‌گوید: "اگر من برای کسی

<sup>1</sup> Duncan MacPherson



دیگر کار کنم، من زمان را با پول مبادله کرده‌ام، در حالیکه هیچ عدالتی برقرار نکرده‌ام. به‌عنوان یک کارآفرین، سرنوشت من در دستان خودم است."

**۲. آزادی:** انسان‌ها منافع و مزایای کار کردن برای خود را دوست دارند و از آزادی حاصل از تخصیص دارایی‌شان لذت می‌برند. شما مختارید انتخاب کنید که کی، چگونه و با چه کسانی کار کنید. و بهتر از همه اینکه، شما مشکل اختصاص زمان بین خانواده و کار را نخواهید داشت.

**۳. انعطاف:** مهم نیست که شما در یک شهر بزرگ یا شهری کوچک زندگی می‌کنید. کارآفرینی، کارفرمایی است که فرصت‌های برابر ایجاد می‌کند. ایمیل، تلکفرانس و نسل جدید ابزارهای مبتنی بر وب این امکان را فراهم می‌آورد که یک کسب و کار کاملاً رقابتی را از پشت میز کامپیوترتان در خانه اداره کنید. شما می‌توانید حتی کسب و کارتان را به شهرهای و کشورهای دیگر گسترش دهید.

**۴. پول‌سازی بیشتر:** ایجاد یک کسب و کار شخصی، نسبت به کار کردن برای دیگران فرصت بیشتری برای کسب درآمد ایجاد می‌کند. همان‌طور که جفری گیتومر<sup>۱</sup> نویسنده پرفروش‌ترین کتاب در آمریکا می‌گوید: " هنگامی که شما برای خودتان کار می‌کنید، شما خود، تاریخ، داستان موفقیت و میراث خودتان را می‌نویسید، و مهم‌تر از همه خودتان برای خودتان چک می‌کشید. کار کردن برای خودتان، این فرصت را به شما می‌دهد که هرآنچه را که دوست ندارید انجام ندهید."

**۵. یک زندگی موثرتر:** در مطالعه دسیفر<sup>۲</sup>، ۸۴ درصد شرکت‌کنندگان اظهار کردند که اشتیاقی بیشتری نسبت به کار کردن برای خودشان دارند. اولین دلیلی که آن‌ها در رابطه با کار برای خودشان ذکر کردند این بود: "اشتیاق بیشتر نسبت به زندگی کاری خود".

**۶. دوره دوم زندگی:** بسیاری از افرادی که به سن بازنشستگی می‌رسند، به این نتیجه می‌رسند که طاقت بازنشستگی و خانه‌نشینی را ندارند. دکتر مری فرلانگ<sup>۳</sup> نویسنده کتاب "تبدیل نقره به طلا" اظهار می‌کند که: "بازنشستگان به دنبال راهی برای برگشت و در دست گرفتن افسار زندگی خود و شروع زندگی مجدد می‌باشند. آن‌ها به دنبال کاری هستند که ارزش‌ها و هویت آن‌ها را منعکس سازد، آن‌ها به دنبال

---

<sup>1</sup> Jeffrey Gitome

<sup>2</sup> Decipher

<sup>3</sup> Mary Furlong



متفاوت بودن هستند. بر اساس مطالعه بنیاد مت‌لایف<sup>۱</sup> نیمی از آمریکایی‌ها در سنین ۵۰ و ۶۰ سالگی به‌دنبال انجام کارهای مهم هستند.

## دل به دریا زدن

دان کلمنتس<sup>۲</sup> در توصیه‌هایش برای توازن در زندگی بیان می‌کند که: "بعدها به سال‌های گذشته زندگیتان نگاه خواهید کرد و از کاری که کرده‌اید شگفت‌زده خواهید شد از اینکه به چه آسانی و در قبال چه هزینه‌ای به سود رسیده‌اید"

پس رسیدن به سود به چه چیزی نیاز دارد؟ اجازه بدهید، اول به چیزهایی که نیاز نیست بپردازیم.

شما به مدرک MBA یا پیشینه تجارت بسیار بالایی نیاز ندارید، و نیازی نیست که شما ثروتمند باشید یا اینکه خانه‌تان را به رهن بگذارید. برخی کسب و کارهای شخصی نیازمند تخصص‌هایی مثل مشاوره، یا سرمایه قابل ملاحظه و آموزش‌های مرتبط می‌باشند مثلاً فرانشیز یا سرمایه‌گذاری در املاک؛ و برخی دیگر می‌توانند بدون این کارها آغاز شده و کاملاً سودده باشند. اغلب کارآفرینان برتر زمان ما، بدون درجات عالی و داشتن سرمایه‌ای برای شروع کار، دست به کارآفرینی زده‌اند.

اما اشتباه نکنید: شما می‌توانید سرمایه‌تان را از راه دیگری به‌دست آورید.

مهم‌ترین سرمایه‌گذاری در اغلب کسب و کارهای شخصی زمان، تمرکز و ثبات و پایداری است که شخص انجام می‌دهد. نیازی نیست که شما در مذاکره عالی باشید یا متخصص امور مالی باشید. شما به یک آرزوی قوی و عزمی که از اشتیاقتان نیرو می‌گیرد نیاز دارید.

برگرفته از سایت [success.com](http://success.com)

Erin Casey, John David Mann

مترجم: صالح سالاری

---

<sup>1</sup> MetLife Foundation

<sup>2</sup> Dan Clements